

Sueldos 2010: qué hacer este año con los sueldos de los trabajadores

SUMARIO

1. Las 10 claves que le ayudarán a diseñar su política retributiva en 2010	2
1.1 ¿Cuál es la situación concreta de su empresa con relación a la crisis?	2
1.2 ¿Qué hizo en 2009?	3
1.3 Aproveche la coyuntura, pero sin dejar de mirar a largo plazo	3
1.4 Predicar con el ejemplo	3
1.5 Qué margen le deja su convenio	3
1.6 Personal sujeto a convenio y fuera de convenio	4
1.7 Eliminar la retribución variable no es una opción	5
1.8 Reducir o congelar salarios puede ser el mayor error	5
1.9 Cambiar su política con los nuevos empleados	6
1.10 Planes de compensación (o cómo conseguir más con menos)	6
2. Subidas obligatorias de sueldos	6
2.1 Las cláusulas de revisión automática y de garantía salarial	6
2.2 Pago de atrasos	8
2.3 Trabajadores con salarios mínimos	9
3. Subidas voluntarias de sueldos	10
3.1 Subidas a cuenta de convenio	10
3.2 Las subidas voluntarias año tras año... ¿son un derecho adquirido?	11
4. El contraataque: objetivo “subida cero”	13
4.1 Compensación y absorción de salarios.....	14
4.2 Cláusula de descuelgue salarial	18
5. ¿Reducir los sueldos?	23

Boletín de pedido

Envíenos este boletín al FAX:

914 170 054

Tres Informes Estratégicos

sin los que no puede pasar



SUELDOS 2010: Qué hacer este año con los sueldos de los trabajadores

¿Congelo los sueldos, los ajusto al IPC, los subo para motivar y retener el talento...?

Formato **PDF** (entrega inmediata) **58 euros** **25 páginas**



PAGAS EXTRAS... le pueden estar costando dinero de más a su empresa

¿Sabía que muchas empresas cometen errores al calcularlas... y pagan de más?

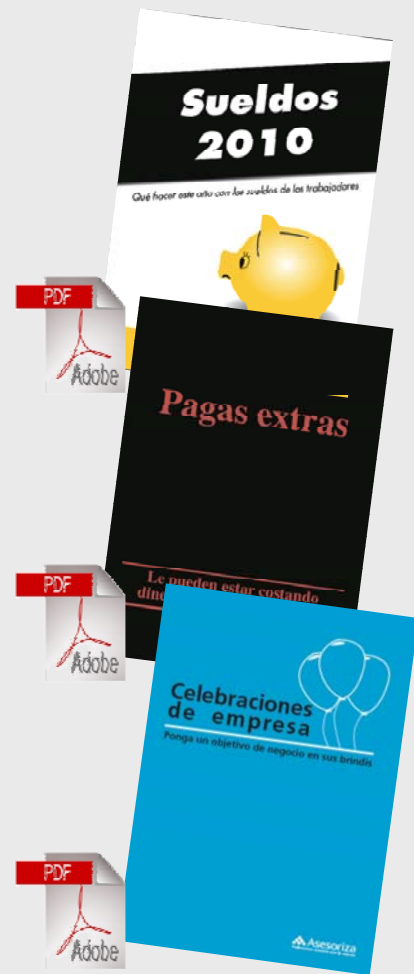
Formato **PDF** (entrega inmediata) **38 euros** **15 páginas**



CELEBRACIONES DE EMPRESA: ponga un objetivo de negocio en sus brindis

No acuda a la celebración de su empresa sin antes leer este informe: los errores que está a tiempo de evitar y los objetivos que tiene que conseguir

Formato **PDF** (entrega inmediata) **38 euros** **20 páginas**



NOTA: Estos tres temas estratégicos se encuentran actualmente en el manual **Mi Asesor de Personal**

Nombre y apellidos:
Empresa: CIF / NIF:
Dirección: Teléfono:
Ciudad / Provincia: Código Postal:
e-mail (letra muy clara): Firma:

Informes:

- | | Precio*
venta |
|--|------------------|
| <input type="checkbox"/> SUELDOS 2010: ¿Qué hacer este año con los sueldos de los trabajadores? | 58 € |
| <input type="checkbox"/> PAGAS EXTRAS... le pueden estar costando dinero de más a su empresa | 38 € |
| <input type="checkbox"/> CELEBRACIONES DE EMPRESA: ponga un objetivo de negocio en sus brindis | 38 € |

* Todos los precios tienen el IVA incluido

Forma de Pago:

- Contrafactura.** Junto con el Informe recibiré por e-mail la factura con las diferentes formas de pago que puedo elegir.
- Domiciliación bancaria.** Carguen en mi cuenta el recibo correspondiente al importe de mi compra.

Banco o Caja: **CCC:**

Titular de la cuenta:

Ref: WA